

LifeStance Health (LFST)

Оценка капитала | DCF

США | Медицинские услуги

 Потенциал роста: **31%**

 Целевая цена: **\$22,2**

 Диапазон размещения: **\$15–17**

Оценка перед IPO

IPO LFST: онлайн-сеансы терапии и психиатрии



Выручка, 1Q21 (млн USD)	143
EBIT, 1Q21 (млн USD)	-1
Прибыль, 1Q21 (млн USD)	-9
Чистый долг, 1Q21 (млн USD)	348

P/E, 2020 (x)	—
P/S, 2020 (x)	—
EV/S, 2020 (x)	—
ROA (%)	—
ROIC (%)	—
ROE (%)	—
Маржа EBIT (%)	-1

Капитализация IPO (млрд USD)	5,978
Акции после IPO (млн шт.)	373,6
Акции к размещению (млн шт.)	40
Объем IPO (млн USD)	640
Минимальная цена IPO (USD)	15
Максимальная цена IPO (USD)	17
Целевая цена (USD)	22,2
Дата IPO	9 июня

 Динамика акций | биржа/тикер **NASDAQ/LFST**

Доходность (%)	3-мес	6-мес	12-мес
Абсолютная	—	—	—
vs S&P 500	—	—	—

9 июня состоится IPO компании LifeStance Health Group. Компания предоставляет амбулаторные услуги в области психического здоровья. Андеррайтеры размещения – Morgan Stanley, Goldman Sachs, J.P. Morgan, Jefferies, TPG Capital BD LLC, UBS Investment Bank и William Blair.

О компании. Компания заявляет, что построила одну из крупнейших в стране платформ для амбулаторного лечения расстройств психического здоровья по количеству клиницистов и географическому масштабу, используя техническую модель оказания личной и виртуальной помощи. Врачи компании предлагают полный набор услуг в области психического здоровья, включая психиатрическую оценку и лечение, психологическое и нейропсихологическое тестирование, а также индивидуальную, семейную и групповую терапию. С момента создания в марте 2017 года по 31 декабря 2020 года компания открыла 120 центров обслуживания, наняла 1746 клиницистов через свои дочерние компании и завершила 53 приобретения. По состоянию на 31 марта 2021 года компания наняла более 3300 клиницистов в 73 MSA (район с населением более 50 тыс. человек) в 27 штатах. Количество визитов пациентов выросло с 931,934 тыс. в 2018 году до 2,290 млн в 2020 году. Количество центров выросло с 125 в 2018 году до 370 в 2020 году. Количество клиницистов выросло с 794 в 2018 году до 3097 в 2020 году.

Услуги компании. Компания создала платформу с персонализированным цифровым интерфейсом для пациентов. Компания предоставляет полный набор услуг по лечению расстройств психического здоровья. Врачи компании предоставляют психиатрическую оценку и лечение, психологическое и нейропсихологическое тестирование и индивидуальную, семейную и групповую терапию.

Потенциальный рынок компании. Размер рынка центров психического здоровья и наркологической помощи в США увеличивался быстрее, чем сектор здравоохранения и социальной помощи в целом. Отрасль центров психического здоровья и наркологической помощи в США занимает 20-е место в рейтинге индустрии здравоохранения и социальной помощи по размеру рынка и 380-е место по величине в США. За период 2016–2021 годов рынок вырос на 2,9%, с примерно \$15,5 млрд до прогнозируемых \$18,7 млрд в 2021 году.

Апсайд в 31% от верхней границы размещения. С учетом консервативных вводных модель FCFF проецирует оценку собственного капитала в \$8,306 млрд при целевой цене \$22,2 на одну простую акцию с потенциалом роста 31%.

LifeStance Health Group: финансовые показатели

Отчет о прибыли, млн USD	2019	2020	1Q21	Балансовый отчет, млн USD	2019	2020	1Q21
Выручка	213	377	143	Наличность	3	19	39
Затраты на центры	150	258	99	Дебиторская задолженность	19	44	48
G&A	41	73	33	Прочие активы	5	14	22
D&A	6	31	12	Текущие активы	27	76	110
ЕБИТДА	21	43	11	ОС	22	59	71
Амортизация	6	28	12	НМА	15	333	323
ЕБИТ	15	15	(1)	Гудвилл	215	1099	1100
Прибыль/убыток от переоценки	0	(0)	(0)	Депозиты	1	3	3
Затраты на сделку	(2)	(37)	(2)	Долгосрочные активы	253	1493	1497
Процентный расход/доход	(5)	(22)	(9)	Активы	281	1570	1606
Прочие расходы	0	(0)	(0)	Кредиторская задолженность	4	8	6
Доналоговая прибыль	8	(44)	(11)	Начисленные расходы	17	38	45
Налог	2	(6)	(3)	Прочие начисленные расходы	11	15	26
Чистая прибыль	6	(38)	(9)	Условное вознаграждение	22	11	15
				Прочие обязательства	1	5	5
				Текущие обязательства	55	76	97
				Долг	79	363	387
				Прочие обязательства	6	11	14
				Условное вознаграждение	3	6	1
				Отложенный налог	1	81	81
				Долгосрочные обязательства	89	461	484
				Всего обязательства	144	537	581
				Конвертируемые акции	303	35	72
				Капитал	(166)	998	954
				Обязательства и собственный капитал	281	1570	1606
				Поэлементный анализ ROIC	2019	2020	1Q21
				Маржа NOPLAT, %	-	-	-
				ICTO, x	-	-	-
				AICTO, x	-	-	-
				ROIC, %	-	-	-
				Себестоимость/выручка, %	-	-	-
				Операционные издержки/выручка, %	-	-	-
				WCTO, x	-	-	-
				FATO, x	-	-	-
				Ликвидность и структура капитала	2019	2020	1Q21
				ЕБИТ/процентные платежи, x	-	-	-
				Текущая ликвидность, x	0,50	1,00	1,13
				Долг/общая капитализация, %	-	-	-
				Долг/активы, %	28	23	24
				Долг/собственные средства, x	22,78	19,25	9,81
				Долг/IC, %	-	-	-
				Собственные средства/активы, %	8	4	5
				Активы/собственный капитал, x	-	-	-
				Мультипликаторы	2019	2020	1Q21
				P/B, x	-	-	-
				P/E, x	-	-	-
				P/S, x	-	-	-
				EV/ЕБИТДА, x	-	-	-
				EV/S, x	-	-	-
Рост и маржа (%)	2019	2020	1Q21				
Темпы роста выручки	-	77	96				
Темпы роста ЕБИТДА	-	-	-				
Темпы роста ЕБИТ	-	-	-				
Темпы роста NOPLAT	-	-	-				
Темпы роста инвестированного капитала	-	-	-				
Валовая маржа	19	19	23				
ЕБИТДА-маржа	10	11	8				
ЕБИТ-маржа	7	4	-1				
NOPLAT-маржа	-	-	-				
Маржа чистой прибыли	3	-10	-6				
Cash Flow, млн USD	2019	2020	1Q21				
CFO	17	(22)	10				
D&A	6	28	12				
CFI	(73)	(836)	(12)				
CapEx	(14)	(38)	(11)				
CFF	48	877	23				
Денежный поток	(8)	19	21				
Наличность на начало года	11	0	19				
Наличность на конец года	3	19	39				
Справочные данные	2019	2020	1Q21				
Акции в обращении, млн шт.	-	-	-				
Балансовая стоимость акции, USD	-	-	-				
Рыночная стоимость акции, USD	-	-	-				
Рыночная капитализация, USD	-	-	-				
EV, USD	-	-	-				
Капитальные инвестиции, USD	14	38	11				
Рабочий капитал, USD	-	-	-				
Реинвестиции, USD	-	-	-				
BV, USD	-	-	-				
Инвестированный капитал	-	-	-				
EPS, USD на акцию	-	-	-				

LifeStance Health Group: ключевые факты

LifeStance Health Group. Компания предоставляет амбулаторные услуги в области психического здоровья.

Компания заявляет, что построила одну из крупнейших в стране платформ для амбулаторного лечения расстройств психического здоровья по количеству клиницистов и географическому масштабу, используя техническую модель оказания личной и виртуальной помощи.

Врачи компании предлагают полный набор услуг в области психического здоровья, включая психиатрическую оценку и лечение, психологическое и нейропсихологическое тестирование, а также индивидуальную, семейную и групповую терапию.

С момента создания в марте 2017 года по 31 декабря 2020 года компания открыла 120 центров обслуживания, наняла 1746 клиницистов через свои дочерние компании и завершила 53 приобретения. По состоянию на 31 марта 2021 года компания наняла более 3300 клиницистов в 73 MSA (район с населением более 50 тыс. человек) в 27 штатах.

Количество визитов пациентов выросло с 931,934 тыс. в 2018 году до 2,290 млн в 2020 году. Количество центров выросло с 125 в 2018 году до 370 в 2020 году. Количество клиницистов выросло с 794 в 2018 году до 3097 в 2020 году.

Услуги компании. Компания создала платформу с персонализированным цифровым интерфейсом для пациентов.

Компания предоставляет полный набор услуг по лечению расстройств психического здоровья. Врачи компании предоставляют психиатрическую оценку и лечение, психологическое и нейропсихологическое тестирование и индивидуальную, семейную и групповую терапию.

Иллюстрация 1. Услуги компании

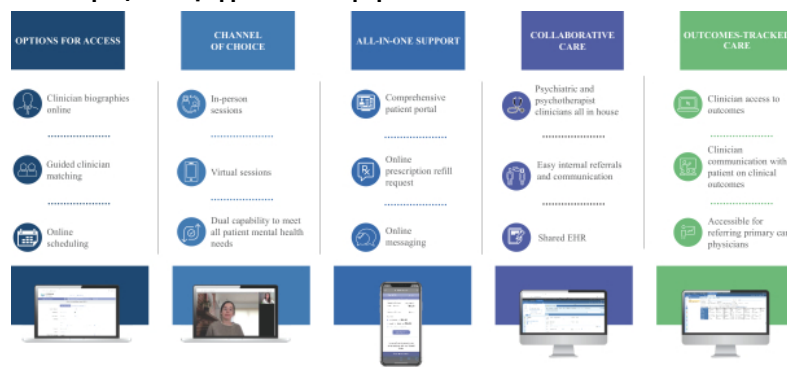
Conditions	Anxiety	Mood	Personality	Psychotic
Examples	<ul style="list-style-type: none"> Generalized Anxiety Disorder (GAD) Social Anxiety Disorder (SAD) Specific phobias Panic attack Obsessive Compulsive Disorder (OCD) 	<ul style="list-style-type: none"> Depression Bipolar disorder 	<ul style="list-style-type: none"> Paranoid personality disorder Borderline personality disorder 	<ul style="list-style-type: none"> Schizophrenia Symptoms: <ul style="list-style-type: none"> Delusions Hallucinations
Description	<ul style="list-style-type: none"> The majority of anxiety disorders are treatable with tailored therapy and medication Often comorbid with mood disorders and/or substance use disorders 	<ul style="list-style-type: none"> Primarily affects an individual's emotional state, often experiencing extreme happiness, sadness or both Treatment includes therapy, antidepressants and support with self-care 	<ul style="list-style-type: none"> Suffering individuals have a rigid and unhealthy pattern of thinking, functioning and behaving that differs from expectations Treatment often includes therapy and medication 	<ul style="list-style-type: none"> Causes abnormal thinking and perceptions, which can lead to individuals losing touch with reality Treatment includes medication, therapy and support with daily self-care activities

Источник: на основе данных компании

Цифровая платформа компании. Компания предоставляет своим пациентам платформу, которая предлагает выбор между виртуальной помощью и помощью в центрах.

Центры компании работают пять дней в неделю с 7 утра до 21 вечера. Каждый центр имеет команду из 10–12 врачей.

Также компания предлагает возможность виртуального посещения врача. Пациенты могут получить помощь через компьютер, мобильное устройства или планшет.

Иллюстрация 2. Цифровая платформа


Источник: на основе данных компании

Потенциальный рынок – \$18,7 млрд. Размер рынка центров психического здоровья и наркологической помощи в США увеличивался быстрее, чем сектор здравоохранения и социальной помощи в целом. Отрасль центров психического здоровья и наркологической помощи в США занимает 20-е место в рейтинге индустрии здравоохранения и социальной помощи по размеру рынка и 380-е место по величине в США. За период 2016–2021 годов рынок вырос на 2,9%, с примерно \$15,5 млрд до прогнозируемых \$18,7 млрд в 2021 году.

Оценка LifeStance Health Group: консервативный прогноз проецирует оценку в \$8,306 млрд

1. Прогноз выручки. Для построения модели мы использовали данные компании по количеству центров и количеству посещений для вычисления среднего количества посещений на один центр и средней стоимости посещений.

Количество центров. В 2020 году количество центров выросло на 118%, до 370 против 170 в 2019 году. Мы ожидаем, что в 2021 году темпы роста сократятся до 105,9% с дальнейшим снижением до 2,2 к 2030-му прогнозируемому году. Количество центров вырастет с 370 в 2020 году до 3849 к 2030-му прогнозируемому году.

Среднее количество посещений на один центр. В 2020 году среднее количество посещений сократилось на 22% из-за быстрого роста количества центров. Мы ожидаем, что к 2024-му прогнозируемому году количество посещений начнет восстанавливаться, так как мы не ожидаем сильного роста количества центров. Таким образом, среднее количество посещений на один центр сократится с 6,191 тыс. в 2020 году до 4,597 тыс. к 2023-му прогнозируемому году с дальнейшим восстановлением до 6,428 тыс. к 2030-му прогнозируемому году.

Всего посещений. Количество посещений продолжит рост в 2021-м прогнозируемом году, а темпы роста ускорятся с 69% в 2020 году до 75% с дальнейшим замедлением до 7% к 2030-му прогнозируемому году. Количество посещений вырастет с 2,3 млн в 2020 году до 24,74 млн к 2030-му прогнозируемому году.

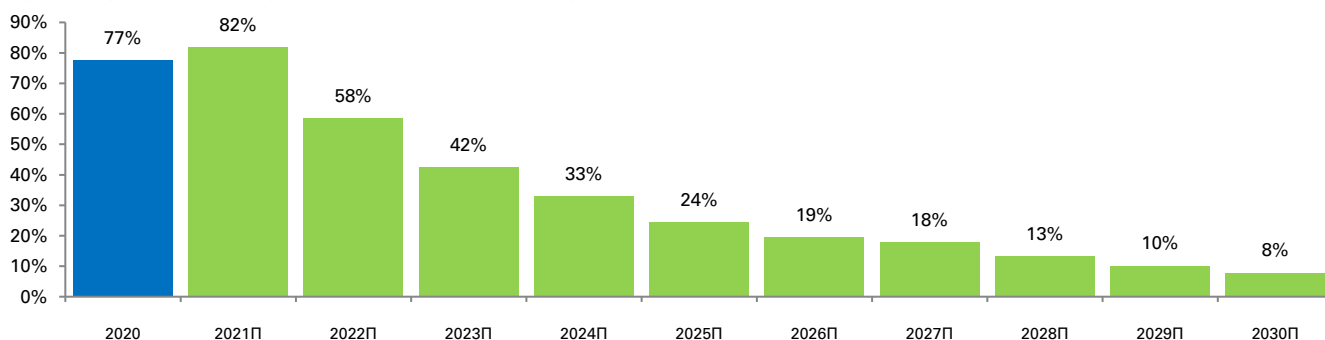
Средняя стоимость одного посещения. Средняя стоимость посещения в 2020 году выросла с \$157 до \$164,7, а темпы роста составили 5%. К 2030-му прогнозируемому году средняя стоимость посещения вырастет до \$195,48 против \$164,7 в 2020 году.

С учетом всех вводных данных мы прогнозируем ускорение темпов роста с 77% в 2020 году до 82% в 2021-м прогнозируемом году с дальнейшим замедлением до 8% к 2030-му прогнозируемому году. Общая выручка компании вырастет с \$377 млн в 2020 году до \$4,837 млрд к 2030-му прогнозируемому году.

Иллюстрация 3. Модель выручки LifeStance Health Group

Модель выручки из целевого рынка	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П
Количество центров	170	370	762	1286	1861	2403	2857	3208	3464	3644	3767	3849
Темпы роста, %		118%	105,9%	68,8%	44,7%	29,1%	18,9%	12,3%	8,0%	5,2%	3,4%	2,2%
Средняя количество посещений на 1 центр, тыс	7,96	6,19	5	5	5	5	5	5	5	6	6	6
Темпы роста, %		-22%	-15%	-9%	-4%	1%	3%	5%	8%	7%	6%	5%
Всего посещений, млн	1,4	2,3	4,01	6,16	8,56	11,16	13,66	16,11	18,79	21,10	23,08	24,74
Темпы роста, %		69%	75%	54%	39%	30%	22%	18%	17%	12%	9%	7%
Средняя стоимость посещения, USD	157,0	164,7	171,07	176,40	180,79	184,38	187,32	189,71	191,64	193,20	194,46	195,48
Темпы роста, %		5%	4%	3%	2%	2%	2%	1%	1%	1%	1%	1%
Всего выручки, млн USD	213	377	686	1086	1547	2057	2559	3056	3600	4077	4488	4837
Темпы роста, %		77%	82%	58%	42%	33%	24%	19%	18%	13%	10%	8%

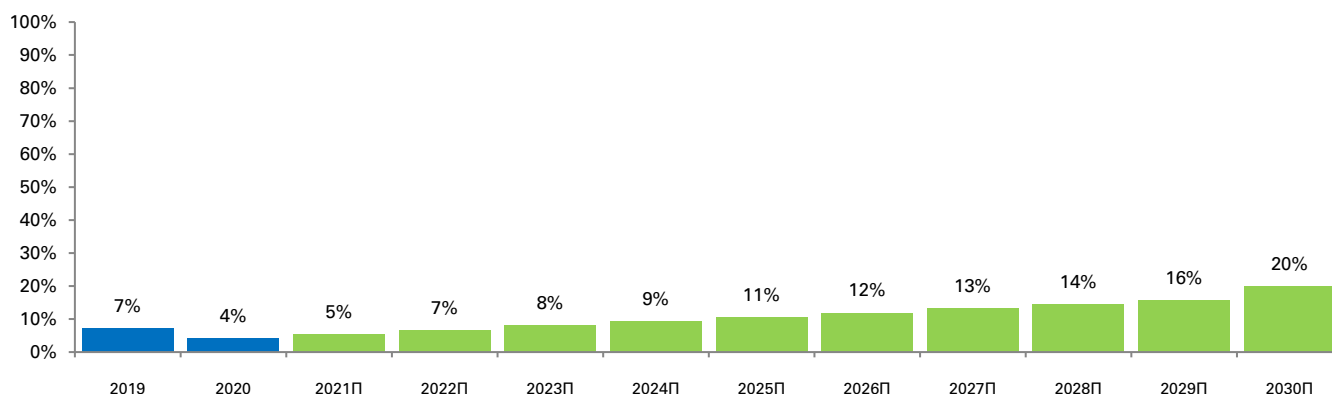
Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

График 1. Прогноз темпов роста LifeStance Health Group


Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

2. Рост показателей маржи до среднеотраслевых значений в 20%.

В 2020 году показатели EBIT-маржи были равны 4% и в первом квартале 2021 года были равны -1%. Мы сделали консервативный прогноз маржи и приравняли к среднеотраслевым значениям в 20%. Чистые реинвестиции от выручки в течение 10 прогнозных лет вырастут с 1,9% до среднеотраслевых 4,5%. Исходя из нашего прогноза, в течение 10 лет чистые реинвестиции составят \$1,031 млрд.

График 2. Прогноз EBIT-маржи


Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

3. Предположения для зрелого периода. В зрелом возрасте мы заложили 3% роста. ROIC в зрелом периоде мы консервативно приравняли к затратам на капитал в 5,6%. В итоге средние реинвестиции в зрелом возрасте для дальнейшего роста будут составлять 54% от NOPLAT.

4. Финальный расчет стоимости и потенциала. EV, или сумма стоимости прогнозного (\$1,171 млрд) и зрелого (\$6,683 млрд) периодов, составит \$8,135 млрд. Учитывая приведенную стоимость капитализированной аренды и долга в \$393 млн, наличность на счетах в \$39 млн и поступления от IPO в \$525 млн, собственный капитал LifeStance Health Group можно оценить в \$8,306 млрд.

Учитывая 373,64 млн акций после IPO, целевая цена на одну акцию равна \$22,2. Потенциал к верхней границе IPO в \$17 составляет 31%.

Компания продает 32,8 млн акций, акционеры компании продадут 7,2 млн акций.

Иллюстрация 4. Модель оценки LifeStance Health Group методом FCFF

Модель прогнозного периода, млн USD	2019	2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	зрелый
темпы роста выручки, %		77%	82%	58%	42%	33%	24%	19%	18%	13%	10%	8%	3,0%
(+) Выручка	213	377	686	1 086	1 547	2 057	2 559	3 056	3 600	4 077	4 488	4 837	4 622
(х) Операционная маржа	7%	4%	5%	7%	8%	9%	11%	12%	13%	14%	16%	20%	20%
(=) EBIT	15	15	37	72	123	190	270	362	473	588	705	967	924
Налоговая ставка	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%	20%
(-) Налог на EBIT	0	3	7	14	25	38	54	72	95	118	141	193	185
(=) NOPLAT	15	12	30	58	99	152	216	289	378	470	564	774	740
(-) чистые реинвестиции	8	7	15	26	41	60	81	105	134	162	190	218	396
(=) FCFF	7	5	15	32	58	92	135	184	245	308	374	556	344
FCFF маржа, %	3%	1%	2%	3%	4%	4%	5%	6%	7%	8%	8%	12%	
(х) фактор дисконтирования			0,92x	0,86x	0,79x	0,74x	0,69x	0,64x	0,60x	0,57x	0,53x	0,51x	
PV FCF			14	27	46	68	93	119	148	175	200	282	
Терминальная стоимость													13 195
PV Терминальной стоимости													6 683
Имплицитные переменные модели		2020	2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П	
Выручка/капитал, x		0,97x	1,70x	2,53x	3,29x	3,88x	4,19x	4,26x	4,23x	4,03x	3,73x	3,41x	
Инвестированный капитал		388	403	429	470	530	611	717	850	1 012	1 202	1 420	
Чистое реинвестирование, %		57%	49%	45%	42%	39%	38%	36%	35%	34%	34%	28%	54%
Реинвестирование к выручке, %		1,9%	2,1%	2,4%	2,7%	2,9%	3,2%	3,4%	3,7%	4,0%	4,2%	4,5%	
ROIC, %		3%	7%	14%	21%	29%	35%	40%	44%	46%	47%	55%	5,6%
Маржа NOPLAT, %		3%	4%	5%	6%	7%	8%	9%	11%	12%	13%	16%	
Расчет WACC		2021П	2022П	2023П	2024П	2025П	2026П	2027П	2028П	2029П	2030П		
Безрисковая ставка		1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	1,6%	
Бета послерыноговая		1,68	1,61	1,54	1,48	1,41	1,34	1,27	1,20	1,14	1,00		
Премия за риск инвестирования		4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	4,1%	
Стоимость собственного капитала		8,5%	8,2%	7,9%	7,6%	7,3%	7,1%	6,8%	6,5%	6,2%	5,7%		
Ставка долга, до налогов		5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	5,3%	
Ставка долга, после налогов		4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	4,3%	
СК/Стоимость компании		95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	95%	
Долг/Стоимость компании		5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
Средневзвешенная стоимость капитала		8,3%	8,0%	7,7%	7,5%	7,2%	6,9%	6,7%	6,4%	6,1%	5,6%		
Кумулятивная стоимость капитала		0,9x	0,9x	0,8x	0,7x	0,7x	0,6x	0,6x	0,6x	0,6x	0,5x	0,5x	
Оценка капитала, млн USD													
(=) Стоимость в прогнозном периоде		1 171											
(+) Стоимость в терминальном периоде		6 683											
(х) Коэффициент на дату оценки		1,04x											
(=) EV		8 135											
(-) Долг (вкл. операционную аренду)		393											
(+) Наличность		39											
(+) Поступления от IPO		525											
(-) Стоимость выпущенных опционов		0											
(=) Оценка собственного капитала		8 306											
Рыночная капитализация		6 352											
Целевая цена на акцию, USD		22,2											
Максимум диапазона на IPO, USD		17											
Потенциал роста, %		31%											

Источник: на основе данных компании и прогноза ООО ИК «Фридом Финанс»

Риски: центры, врачи и ключевой персонал

Открытие новых центров. Рост компании зависит от открытия новых центров, если компания не сможет найти подходящие места для открытия, то это способно негативно повлиять на рост компании в будущем.

Аттестация врачей. Компания несет ответственность за аттестацию врачей, которую проводит сама или третьими лицами, сама аттестация может привести к задержке приема пациентов и повлиять на выручку компании.

Ключевой персонал. Если компания не сможет привлекать или удерживать ключевых сотрудников, то это способно повлиять на результаты компании.

Дисклеймер

Данный обзор не является предложением неограниченному кругу лиц инвестировать в акции иностранных компаний, предназначен для клиентов ООО ИК «Фридом Финанс», являющихся квалифицированными инвесторами. ООО ИК «Фридом Финанс» не оказывает услуги приобретения иностранных ценных бумаг, упомянутых в данном обзоре, за счет клиентов, не являющихся квалифицированными инвесторами.

Данный обзор носит исключительно информационный характер, не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, упомянутые финансовые инструменты или операции, могут не соответствовать Вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям), в приведенной информации не принимаются во внимание Ваши личные инвестиционные цели, финансовые условия или нужды. Определение соответствия финансового инструмента либо операции инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является Вашей задачей. ООО ИК «Фридом Финанс» не несет ответственности за возможные убытки инвестора в случае совершения операций, либо инвестирования в финансовые инструменты, и не рекомендует использовать данную информацию в качестве единственного источника информации при принятии решения. Владение ценными бумагами и прочими финансовыми инструментами всегда сопряжено с рисками: стоимость ценных бумаг и прочих финансовых инструментов может как расти, так и падать. Результаты инвестирования в прошлом не являются гарантией получения доходов в будущем. ООО ИК «Фридом Финанс» не гарантирует и не обещает в будущем доходности вложений, не дает гарантии надежности возможных инвестиций и стабильности размеров возможных доходов.

Упомянутые в данном обзоре величины: Потенциал роста, Целевая цена, являются оценочным суждением ООО ИК «Фридом Финанс», не является гарантией или обещанием доходности вложений в будущем.

ООО ИК «Фридом Финанс» не утверждает, что все приведенные сведения являются единственно верными.

ООО ИК «Фридом Финанс». Лицензия № 045-13561-100000 на осуществление брокерской деятельности, срок действия лицензии не ограничен.

Инвестиционная компания «Фридом Финанс»

Тимур Турлов,
главный инвестиционный стратег

Владимир Почекуев,
генеральный директор

Департамент
корпоративных финансов

Сергей Носов,
заместитель генерального директора
Email: nosov@ffin.ru

Роман Соколов,
заместитель директора департамента
корпоративных финансов
Email: sokolov@ffin.ru

Трейдинг
Российский рынок
Email: rustraders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Американский рынок
E-mail: traders@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Отдел продаж (руководители департаментов)

Георгий Волосников
Станислав Дрейлинг
Владимир Козлов
Мстислав Кудинов
Антон Мельцов

Email: sales@ffin.ru
Время работы: 10:00–20:00 мск

Аналитика и обучение
Игорь Ключнев (руководитель)
Email: klyushnev@ffin.ru

Связи с общественностью
Наталья Харлашина (руководитель)
Email: pr@ffin.ru

Бэк-офис
Галина Карякина (операционный директор)
Email: office@ffin.ru
Время работы: 10:00–24:00 мск

Центральный офис
Москва

☎ +7 (495) 783-91-73
123112, г. Москва, 1-й Красногвардейский проезд, д.15,
этаж 18, башня «Меркурий», Москва-Сити
(м. «Выставочная», «Деловой центр»)
www.ffin.ru | info@ffin.ru

Офисы

Архангельск
☎ +7 (8182) 457-770
наб. Северной Двины, д.52, корп. 2
arhangel'sk@ffin.ru

Астрахань
☎ +7 (8512) 990-911
ул. Кирова, д.34
astrakhan@ffin.ru

Барнаул
☎ +7 (3852) 29-99-65
ул. Молодежная, д.26
barناول@ffin.ru

Братск
☎ +7 (3953) 34-83-89
ул. Мира, д.27, офис 201
bratsk@ffin.ru

Владивосток
☎ +7 (423) 279-97-09
ул. Фонтанная, д.28
vladivostok@ffin.ru

Волгоград
☎ +7 (8442) 61-35-05
пр-т им. В.И. Ленина, д.35
volgograd@ffin.ru

Вологда
☎ +7 (8172) 26-59-01
ул. Сергея Орлова, д.4
vologda@ffin.ru

Воронеж
☎ +7 (473) 205-94-40
ул. Карла Маркса, д.67/1
voronezh@ffin.ru

Екатеринбург
☎ +7 (343) 351-08-68
ул. Сакко и Ванцетти, д.61
☎ +7 (343) 351-09-90
ул. Хохрякова, д.10
ekaterinburg@ffin.ru

Ижевск
☎ +7 (3412) 278-279
ул. Пушкинская, д.277
БЦ «Парус Плаза»
safin@ffin.ru

Иркутск
☎ +7 (3952) 79-99-02
ул. Киевская, д.2
(вход с ул. Карла Маркса)
irkutsk@ffin.ru

Казань
☎ +7 (843) 249-00-51
ул. Сибгата Хакима, д.15
☎ +7 (843) 249-00-49
ул. Гоголя, д.10
kazan@ffin.ru

Калининград
☎ +7 (4012) 92-08-78
пл. Победы, д.10
БЦ «Кlover», 1 этаж
kaliningrad@ffin.ru

Кемерово
☎ +7 (3842) 45-77-75
ул. Октябрьский, д.2 Б
БЦ «Маяк Плаза», оф. 910
kemeroovo@ffin.ru

Краснодар
☎ +7 (861) 203-45-58
ул. Кубанская Набережная, д.39/2
ТОЦ «Адмирал»
krasnodar@ffin.ru

Красноярск
☎ +7 (391) 204-65-06
пр-т Мира, д.26
krasnoyarsk@ffin.ru

Липецк
☎ +7 (4742) 50-10-00
ул. Гагарина, д.33
lipetsk@ffin.ru

Набережные Челны
☎ +7 (8552) 204-777
пр-т Хасана Туфанова, д.26
n.chelny@ffin.ru

Нижний Новгород
☎ +7 (831) 261-30-92
ул. Минина, д.1
nnovgorod@ffin.ru

Новокузнецк
☎ +7 (3843) 20-12-20
пр-т Н.С. Ермакова, д.1, корп. 2,
оф. 118
novokuznetsk@ffin.ru

Новосибирск
☎ +7 (383) 377-71-05
ул. Советская, д.37 А
novosibirsk@ffin.ru

Омск
☎ +7 (3812) 40-44-29
ул. Гагарина, д.14, 1 этаж
omsk@ffin.ru

Оренбург
☎ +7 (3532) 48-66-08
ул. Чкалова, д.70/2
orenburg@ffin.ru

Пермь
☎ +7 (342) 255-46-65
пр-т Октябрьский, д.120
perm@ffin.ru

Ростов-на-Дону
☎ +7 (863) 308-24-54
БЦ Форте,
пр. Буденновский, д.62/2
rostovnadonu@ffin.ru

Самара
☎ +7 (846) 229-50-93
Ульяновская улица, д.45
samara@ffin.ru

Санкт-Петербург
☎ +7 (812) 313-43-44
Басков переулок, д.2, стр. 1
☎ +7 (812) 200-99-09
Московский пр., д.179, лит. А
spb@ffin.ru

Сочи
☎ +7 (862) 300-01-65
ул. Парковая, д.2
sochi@ffin.ru

Саратов
☎ +7 (845) 275-44-40
ул. им. Вавилова Н.И., д.28/34
saratov@ffin.ru

Ставрополь
☎ +7 (8652) 22-20-22
ул. Ленина, д.219, (БЦ)
3 этаж, офис 277,
stavropol@ffin.ru

Сургут
☎ +7 (3462) 39-09-00
проспект Мира, д.42, оф.305
surgut@ffin.ru

Тверь
☎ +7 (4822) 755-881
бульвар Радищева, д.31 Б
(офис 22)
tver@ffin.ru

Тольятти
☎ +7 (848) 265-16-41
ул. Фрунзе, д.8, ДЦ PLAZA, офис 909
tol'yatti@ffin.ru

Тюмень
☎ +7 (3452) 56-41-50
ул. Челюскинцев, д.10,
офис 112
tyumen@ffin.ru

Ульяновск
☎ +7 (842) 242-52-22
ул. Карла Либкнехта, д.24/5А, оф. 77
Бизнес центр «Симбирск», 7 этаж
ulyanovsk@ffin.ru

Уфа
☎ +7 (347) 211-97-05
ул. Карла Маркса, д.20
ufa@ffin.ru

Челябинск
☎ +7 (351) 799-59-90
ул. Лесопарковая, д.5
chelyabinsk@ffin.ru

Череповец
☎ +7 (8202) 49-02-86
пр-т. Победы, д.60
cherepovets@ffin.ru

Ярославль
☎ +7 (4852) 60-88-90
ул. Свободы, д.34, 1 этаж,
yaroslavl@ffin.ru